

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ КАК КАТЕГОРИЯ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ И ЭЛЕМЕНТ ХОЗЯЙСТВЕННОГО МЕХАНИЗМА

В. КИНДУРИС

Экономика развитого социализма выдвигает особые требования к организации экономического стимулирования в плановом управлении народным хозяйством. Эти требования заключаются в более тесной увязке экономических стимулов с задачами повышения эффективности производства и качества работы, с развитием научно-технического прогресса. В связи с этим в Отчете ЦК КПСС XXV съезду КПСС товарищ Л. И. Брежнев, говоря о важнейших направлениях работы по совершенствованию хозяйственного механизма, отметил, что одним из важных направлений является «более умелое использование экономических стимулов и рычагов: хозяйственного расчета, прибыли, цены, премии»¹. Этот важный вывод конкретизируется в постановлении ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 12 июля 1979 г. «Об улучшении планирования и усилении воздействия хозяйственного механизма на повышение эффективности производства и качества работы». Основные положения этого постановления имеют долговременный стратегический характер, поскольку они отражают объективные потребности перестройки хозяйственного механизма и его элементов применительно к задачам и условиям всего периода на перспективу.

Решение вопросов дальнейшего совершенствования экономического стимулирования (как одного из направлений перестройки хозяйственного механизма) должно опираться на углубленный теоретический анализ его социально-экономической сущности.

Совершенствование форм и методов экономического стимулирования требует, очевидно, и четкости в определении его содержания, а именно: что такое экономическое стимулирование, в каких отношениях оно находится с хозяйственным механизмом. Следует подчеркнуть, что проблемы экономического стимулирования в последние годы привлекли к себе внимание многих исследователей. Экономисты дают обстоятельную характеристику отдельных форм и методов экономического стимулирования, вносят конкретные предложения по его совершенствованию. Однако разработка теории экономического стимулирования как единого целостного учения, а также создание концепции экономического стимулирования как категории политической экономии и как элемента хозяйственного механизма еще не заняли своего места в исследованиях ученых. Целью данной работы и является выяснение некоторых теоретических (методологических) проблем экономического стимулирования социалистического производства.

При рассмотрении вопросов экономического стимулирования применяются два подхода — политэкономический и конкретно экономический,

¹ Материалы XXV съезда КПСС.— М., 1976, с. 60.

причем, первый составляет основу второго. Посредством политэкономического подхода выявляется внутренний механизм функционирования экономического стимулирования — его обусловленность действующими при социализме объективными экономическими законами, природа выражаемых различными формами сторон социалистических производственных отношений и разновидности этих форм, факторы, определяющие их структуру, движение и т. д. Только глубокий политэкономический анализ экономического стимулирования дает возможность правильно решать и чисто практические вопросы — о границах применения тех или иных форм, их количественной определенности, взаимодействия и т. п. Это подтверждается опытом: за многими дискуссионными практическими вопросами (например, о структуре системы распределения прибыли, о величине нормы платы за производственные фонды, процента за кредит и др.) стоят не до конца решенные теоретические проблемы. Все это говорит о том, что политэкономический подход к исследованию экономического стимулирования является важным.

Анализируя сущность экономического стимулирования как категории политической экономии и элемента хозяйственного механизма, необходимо, во-первых, иметь в виду то, что экономическое стимулирование социалистического производства образует единую систему², совокупность взаимосвязанных между собой форм, методов и рычагов воздействия на систему экономических интересов. Целостность системы экономического стимулирования объективно обусловлена единством самой экономики, образующей единый народнохозяйственный организм.

В последнее время группа советских экономистов совершенно справедливо рассматривает экономическое стимулирование в более широком плане, т. е. анализирует совокупность экономических стимулов как определенную систему³. Однако до сих пор не сложилось единого мнения относительно границ этой системы. Одни экономисты систему экономического стимулирования рассматривают уже, другие — шире. В данной статье мы не будем подвргать обсуждению мнения советских экономистов по этому вопросу. Однако коснемся двух противоположных точек зрения по поводу включения в систему экономического стимулирования плановых директивных показателей (плана).

Одна группа исследователей придерживается мнения, что эти показатели и сам народнохозяйственный план выступают в качестве стимула развития экономики. А. В. Бачурин пишет: «Народнохозяйственный план выступает в качестве движущей силы и в то же время морального и материального стимула развития экономики. Он способствует развитию

² Это не простая механическая сумма форм, методов, принципов и условий экономического стимулирования. Систему экономического стимулирования следует рассматривать как совокупность, органическое средство (целостную систему), которое состоит из взаимозависимых и взаимодействующих частей и элементов.

Понимание экономического стимулирования производства как единой системы не исключает, а, наоборот, предполагает анализ элементов, подсистем. Каждая из подсистем несет определенную нагрузку и обладает относительной самостоятельностью. В свою очередь, экономическое стимулирование является своеобразной подсистемой хозяйственного механизма социалистического общества. В этой связи необходимо: 1) изучение экономического стимулирования как органической части целого (хозяйственного механизма); 2) выяснение его сущности, особенностей, специфики; 3) анализ составных частей системы экономического стимулирования.

³ См.: Громов В. И., Иванькова И. А. Материальные и моральные стимулы при социализме.— Л., 1973, с. 21; Милоков А. И. Поощрительные фонды на предприятии.— М., 1974, с. 18; Гатовский Л. М. Научно-технический прогресс и экономика развитого социализма.— М., 1974, с. 390; Теоретические проблемы управления социалистической экономикой.— М., 1974, с. 324; Гринько И. А. Коллективное материальное стимулирование: сущность, структура и формы.— Вестник Ленинградского университета. Экономика. Философия. Право. Вып. 2, 1976, № 11, с. 22; Силуанов Г. М. Некоторые вопросы стимулирования производственной деятельности.— Финансы СССР, 1977, № 11, с. 43.

коллективного характера социалистического производства, укреплению товарищеского сотрудничества и взаимопомощи»⁴. По мнению В. И. Иванченко, «... план, хозрасчет, экономические рычаги должны составлять единую, организически увязанную систему экономического стимулирования производства»⁵.

Еще шире систему экономического стимулирования понимает Л. М. Гатовский. Он подчеркивает: «В плановом социалистическом хозяйстве, естественно, само плановое задание, норматив, планомерное реальное обеспечение материальными, трудовыми и финансовыми ресурсами, резервами, экономические и организационные возможности проявления инициативы выступают как весьма важные элементы экономического стимулирования»⁶.

По мнению В. И. Клецкого, «трактовка плана как стимула столь же неправомерна, как широко распространенное в литературе надделение тех или иных показателей оценки деятельности предприятий стимулирующей функцией...»⁷

Мы не согласны с таким категорическим выводом. На наш взгляд, этот вывод обусловлен тем, что автор рассматривает экономическое стимулирование только с позиции отдельного предприятия (объединения). Однако экономические интересы предприятий не могут быть отделены от соблюдения каждым предприятием общественных норм, принципов и критериев оценки (в первую очередь, своевременного и полного выполнения предприятиями обязательств перед государством). Экономические интересы во всех формах их проявления (заработная плата, премия и т. п.) выступают не изолированно, а взаимосвязанно, чему способствует планирование. С помощью планов обеспечивается согласование общенародных, коллективных и личных интересов, а следовательно, и экономических стимулов. Значит, система экономического стимулирования, посредством которой обеспечивается реализация противоречивого единства общенародных, коллективных и личных экономических интересов, должна включать в себя систему экономических рычагов: распределение чистого дохода, установление цен, формирование и использование фондов экономического стимулирования, кредит, фонд заработной платы, премии, распределение общественных фондов, а также непосредственную взаимосвязь и взаимодействие этих стимулов с системой показателей и нормативов народнохозяйственного плана. Таким образом, в известной степени мы разделяем мнение первой группы экономистов, так как в систему экономического стимулирования включаем не сам план, а непосредственную взаимосвязь и взаимодействие плановых показателей и нормативов с экономическими стимулами и применением экономических рычагов (прибыли, фонда заработной платы и т. п.).

Кроме того, в систему экономического стимулирования следует включать и меры экономической ответственности, ибо последние есть такая же форма экономического стимулирования, как и позитивные экономические стимулы.

Некоторые советские экономисты в структуру экономических стимулов включают как материальные, так и моральные стимулы⁸. Нам думается, что правильнее все-таки в систему экономического стимулиро-

⁴ Бачурин А. В. Планово-экономические методы управления.— М., 1977, с. 258.

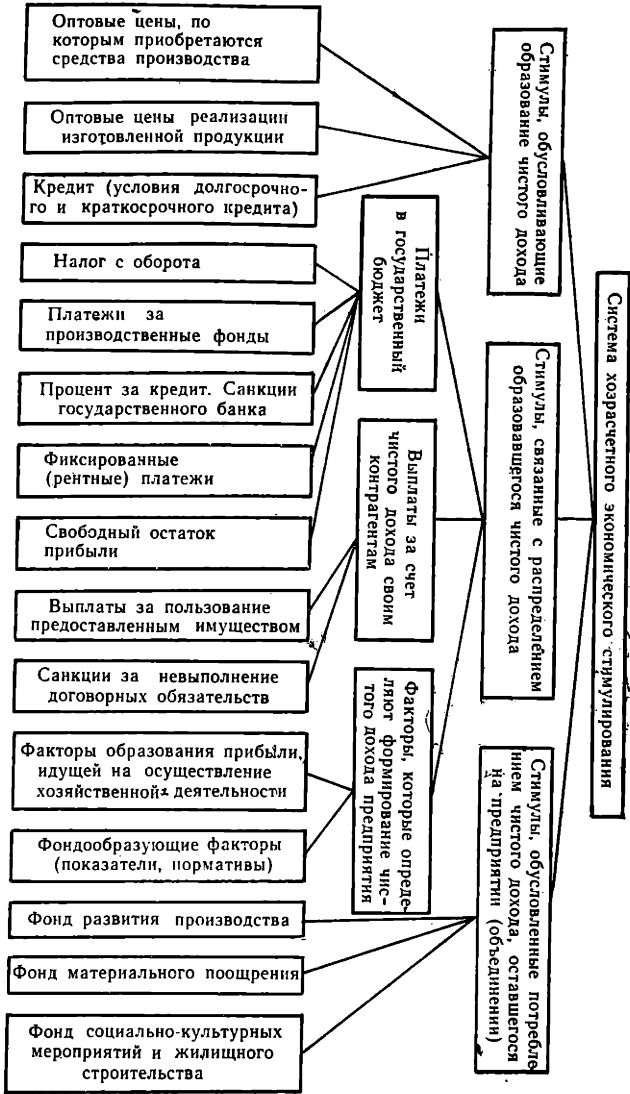
⁵ Иванченко В. И. Совершенствование отраслевого планирования и стимулирования производства.— Вопросы экономики, 1976, № 6, с. 10.

⁶ Гатовский Л. М. Научно-технический прогресс и экономика развитого социализма, с. 392.

⁷ Клецкий В. И. Материальное стимулирование производственных коллективов в промышленности.— Минск, 1976, с. 82.

⁸ См.: Шербаков Г. С. Фонды экономического стимулирования в социалистическом обществе.— М., 1974, с. 48.

Структура системы хозяйственного экономического стимулирования



вания включать не моральные стимулы как таковые, а их взаимосвязь (взаимодействие) с материальными.

Следовательно, экономическое стимулирование как подсистема хозяйственного механизма социалистического общества, по нашему мнению, должно основываться, во-первых, на органическом сочетании всех форм и систем стимулирования (как коллективов, так и отдельных работников), во-вторых, на взаимодействии всех экономических стимулов с директивными плановыми заданиями и нормативами, в-третьих, на диалектическом единстве и взаимодополняемости материальных и моральных стимулов, в-четвертых, на экономически обоснованном сочетании позитивных экономических стимулов с мерами экономической ответственности.

Целесообразно, в частности, рассматривать экономическое стимулирование в широком и узком смысле. В широком смысле понятие системы экономического стимулирования мы определили выше. Экономическое стимулирование в узком смысле означает использование хозяйственной системы экономического стимулирования (см. схему).

В советской экономической литературе вопрос о социально-экономической сущности экономического стимулирования нередко трактуется упрощенно, важность и сложность его недооценивается. Различные методологические подходы отдельных исследователей к анализу этой важной проблемы обуславливают то, что в советской экономической литературе существует неодинаковое толкование понятия «экономическое стимулирование». Раскрытие содержания экономического стимулирования в определенной мере затрудняется тем, что некоторые методологические вопросы недостаточно разработаны. К ним следует отнести, прежде всего, проблему взаимосвязи объективной и субъективной сторон экономического стимулирования. До недавнего времени в нашей социально-экономической литературе экономическое стимулирование рассматривалось, как правило, в качестве субъективной деятельности людей, субъективной формы воздействия на производство⁹. Такая трактовка, на наш взгляд, связана с общей недооценкой объективных экономических законов на определенном этапе развития экономической теории социализма. Попытки свести экономическое стимулирование лишь к субъективному явлению, имеющие место в нашей экономической литературе, несостоятельны теоретически и вредны практически. Исходя из этого, можно утверждать, что систему экономического стимулирования определяют не объективные условия, не положение производителей в производстве, а непосредственно сознательная деятельность людей.

На наш взгляд, систему экономического стимулирования нельзя избирать свободно; ее обуславливают уровень развития производительных сил, характер производственных отношений и степень их зрелости. Основа системы экономического стимулирования — объективные производственные отношения. Необходимо подчеркнуть, что политэкономы при исследовании системы производственных отношений в социалистическом обществе обычно не отводили сколько-нибудь значительного места экономическому стимулированию как особому экономическому отношению. Это практически закрыло путь к политико-экономическому исследованию объективных основ экономического стимулирования, что, в свою очередь, не создавало необходимых условий для совершенствования его организации. Необходимо подчеркнуть, что объективный фактор играет

⁹ См.: *Коринский С. С.* Материальные и моральные стимулы к повышению производительности труда.— М., 1956, с. 28; *Герштейн Ф. С.* Интересы, заинтересованность, стимулирование.— Экономические науки, 1970, № 5, с. 95; *Маершцев В. С., Герштейн Ф. С.* Соврешествование материального стимулирования в условиях хозяйственной реформы.— Минск, 1973, с. 32; *Обломская И. Я.* Интересы и стимулы при социализме.— В кн.: Оплата труда при социализме: вопросы теории и практики. М., 1977, с. 32.

определенную роль в развитии экономического стимулирования, поскольку он обуславливает, во-первых, необходимость связей, порожденных системой экономического стимулирования, во-вторых, реальную возможность осуществления этих связей.

Некоторые советские экономисты рассматривают экономическое стимулирование как функцию управления народным хозяйством. «Экономическое стимулирование, рассматриваемое как процесс хозяйственного воздействия на поведение коллективов и отдельных работников путем изменения экономических условий их деятельности, потребностей и т. п.,— пишут М. А. Сергеев и А. И. Татаркин,— выступает как функция управления народным хозяйством и как специфическое направление рационального использования и экономии общественных ресурсов, осуществляемое через действие на интересы индивидов»¹⁰. По мнению Л. И. Перепеловой, «экономическое стимулирование является важным принципом управления производством, на который сейчас обращено особое внимание»¹¹. С таким выводом нельзя согласиться. На наш взгляд, принципом управления производством является не экономическое стимулирование, а экономическая заинтересованность и ответственность. Мы разделяем мнение тех авторов, которые экономическое стимулирование рассматривают как функцию управления.

В. М. Агеев трактует экономическое стимулирование как экономический закон социализма, выражающий отношения взаимного эквивалентного обмена трудовой деятельности¹². Это утверждение не соответствует реальной экономической жизни. Экономическое стимулирование социалистического производства проявляется не через один экономический закон, а через всю систему экономических законов. Всей системой экономических законов регулируется и организация экономического стимулирования, его совершенствование и развитие.

В последнее время большинство советских экономистов пытается конкретизировать суть экономического стимулирования, связывая его с системой экономических интересов, с материальной заинтересованностью. По мнению Л. А. Леонтьева, «сущность экономического стимулирования заключается в том, чтобы привести в соответствие интересы каждого трудящегося с интересами общества в целом»¹³. Е. Валивач подчеркивает: «Экономическое стимулирование есть тот механизм, с помощью которого осуществляется материальная заинтересованность и реализуются разработанные экономические интересы»¹⁴. С. П. Макаров пишет: «Важнейшим экономическим средством, позволяющим непосредственно управлять коллективными и индивидуальными интересами является стимулирование»¹⁵. По мнению Г. С. Щербакова, «экономическое стимулирование — это механизм экономических законов, с помощью которого и претворяется в жизнь материальная заинтересованность, а через нее и экономические интересы»¹⁶. Е. Лоов рассматривает экономическое сти-

¹⁰ Сергеев М. А., Татаркин А. И. Экономическое стимулирование в системе сочетания интересов общества, коллектива и отдельного работника.— В кн.: Актуальные экономические проблемы развитого социалистического общества. Свердловск, 1976, с. 87.

¹¹ Перепелова Л. И. Использование экономических законов в процессе управления.— М., 1974, с. 79.

¹² См.: Агеев В. М. Экономическое стимулирование предприятий в росте эффективности использования живого и прошлого труда, материальная заинтересованность трудящихся в повышении производительности общественного труда и в его экономии — экономический закон социализма.— М., 1967.

¹³ Леонтьев Л. А. Экономические проблемы развитого социализма.— М., 1972, с. 77.

¹⁴ Валивач Е. Некоторые проблемы экономических интересов при социализме.— Экономические науки, 1970, № 5, с. 42.

¹⁵ Макаров С. П. Централизованное управление производством в условиях реформы.— М., 1972, с. 115.

¹⁶ Щербаков Г. С. Фонды экономического стимулирования в социалистическом обществе, с. 37.

мулирование как косвенное воздействие, оказываемое субъектом руководства на волю работника (или группы работников, коллектива) посредством реализации их личных или коллективных экономических интересов¹⁷. Г. Ковалевский определяет экономическое стимулирование как «создание таких экономических условий, экономических отношений, которые обуславливали бы присвоение материальных и духовных благ членами общества необходимостью их участия в общественном производстве»¹⁸.

Вышеупомянутые исследователи сущность экономического стимулирования, в конечном счете, видят в конкретных формах проявления экономической политики социалистического государства и ограничиваются анализом этих форм. Можно не соглашаться с подобным толкованием содержания экономического стимулирования, но мы не разделяем их мнения, что экономическое стимулирование является лишь формой проявления хозяйственной политики социалистического государства.

В настоящее время в советской экономической литературе все чаще экономическое стимулирование трактуется не только как составная часть хозяйственной политики социалистического государства, но и как объективная экономическая категория¹⁹.

Действительно, система экономического стимулирования служит реализации объективно существующих экономических интересов, а также определенных моментов системы социалистических производственных отношений. Значит, экономическое стимулирование является своеобразным элементом системы социалистических производственных отношений, а поэтому она является и категорией политической экономии.

Таким образом, за последние годы в научной литературе однобокое толкование сущности экономического стимулирования преодолено, однако в большинстве научно-популярных работ и работ практического характера взгляд на экономическое стимулирование только как на субъективную деятельность людей, как на конкретные формы проявления хозяйственной политики социалистического государства встречается еще часто. Это свидетельствует о необходимости дальнейшего изучения сущности экономического стимулирования. В этой связи следует сказать, что о сущности экономического стимулирования как экономической категории высказываются самые разные суждения.

Если иметь в виду, что экономическое стимулирование является объективной экономической категорией, то необходимо включить сюда и такое свойство экономического стимулирования, как объективная обусловленность структурными элементами (подсистемой) хозяйственного механизма социалистического общества.

На наш взгляд, по своей социально-экономической сущности система экономического стимулирования есть органическое единство экономической категории, выражающей определенные моменты объективных производственных отношений при социализме, и структурного элемента хозяйственного механизма социалистического общества. С точки зрения

¹⁷ См.: *Лоов Е.* Некоторые теоретические проблемы экономического стимулирования социалистического производства.— В кн.: Рабочая сила и эффективность социалистического производства. Таллин, 1973, с. 72.

¹⁸ *Ковалевский Г.* Основной экономической закон и распределительные отношения социализма.— В кн.: Категории и законы распределительных отношений социализма. Минск, 1968, с. 41.

¹⁹ См.: *Паршукова Н. М., Трубина В. А.* Экономическое стимулирование — категория общественного производства.— В кн.: Некоторые итоги и проблемы работы промышленности Западного Урала в новых условиях. Пермь, 1968, с. 123; *Милоков А. И.* Поощрительные фонды на предприятии.— М., 1974, с. 18; *Татинбеков О. А.* Объективная необходимость и сущность материального стимулирования при социализме.— В кн.: Интересы, стимулы, эффективность. М., 1974, с. 92; *Гринько И. А.* Коллективное материальное стимулирование: сущность, структура и формы, с. 24.

политической экономики такая двойственность вполне правомерна и не является исключительным свойством лишь экономического стимулирования. Таким образом, теоретическое разграничение двух сторон экономического стимулирования — как экономической категории и как элемента хозяйственного механизма — не только не запутывает вопрос о его содержании, а, напротив, является непременным условием уяснения его сущности и практического применения в системе хозяйствования социалистического общества.

Система экономического стимулирования социалистического производства как экономическая категория выражает объективно складывающиеся экономические отношения между обществом в целом и производственными коллективами, производственных коллективов между собой, а также между отдельными коллективами и членами коллективов по поводу реализации их экономических интересов, разрешения неантагонистической противоречивости этих интересов, обеспечения единой направленности всех видов экономических интересов, действующих в социалистическом обществе, доведения общенародного интереса до уровня коллективного и личного.

Экономические отношения, которые отражает система экономического стимулирования, проявляются (выражаются) в отношениях общественной собственности на средства производства и воспроизводственных моментов не только в сфере производства, распределения, но и в обмене результатами деятельности, а также в потреблении материальных благ. Эти отношения как выражение происходящих экономических процессов и экономических связей находятся в тесной связи и взаимозависимости. В практике социалистического хозяйствования они проявляются в плановых директивных показателях и нормативах. Комплекс этих экономических отношений определяет как содержание экономического стимулирования, так и его объективную сторону.

Не правы те советские экономисты, которые рассматривают экономическое стимулирование как экономическую категорию, отражающую только распределительные отношения²⁰, или как форму «реализации экономических отношений между людьми в процессе производства и распределения материальных благ...»²¹ Этим, на наш взгляд, авторы искусственно сужают круг экономических отношений, выражаемых категорией экономического стимулирования. По сути, как отмечалось выше, экономическое стимулирование отражает экономические отношения не только в области производства и распределения материальных благ, но и в обмене результатами деятельности и в потреблении материальных благ²². Эти отношения складываются на основе общественной собственности на средства производства и направлены на достижение наивысших результатов производства. Таким образом, характер отношений, который отражает экономическое стимулирование, определяется общественной социалистической собственностью на средства производства, способом производства и возникающими на этой основе экономическими интересами общества, производственных коллективов и каждого работника в отдельности. Однако из сказанного не следует, что экономическое стимулирование охватывает все экономические связи и отношения хозяйственных субъектов, всю их деятельность.

Экономическое стимулирование, как и любая другая экономическая категория, является теоретическим выражением одной из сторон реаль-

²⁰ См.: *Паришкова Н. М., Трубина В. А.* Экономическое стимулирование — категория общественного производства, с. 123.

²¹ *Клецкий В. И.* Материальное стимулирование производственных коллективов в промышленности, с. 73.

²² Автор данной статьи это положение глубже аргументирует в книге «*Ekonominis socialistinės gamybos skatinimas*». Vilnius, 1977, p. 29—30.

но существующих производственных отношений в социалистическом обществе. К. Маркс по этому поводу говорил, что «экономические категории представляют собой лишь теоретические выражения, абстракции общественных отношений производства»²³. Экономические категории определяют сущностную сторону производственных отношений, они дают возможность глубже понять процессы, происходящие в обществе. Отношения, которые выражают экономическое стимулирование, — органическая часть системы социалистических производственных отношений. Как и вся совокупность социалистических производственных отношений, отношения экономического стимулирования совершенствуются под воздействием развития производительных сил социалистического общества. «Приобретая новые производительные силы, люди изменяют свой способ производства, — подчеркивает К. Маркс, — а с изменением способа производства, способ обеспечения своей жизни, — они изменяют все свои общественные отношения»²⁴.

Высокий уровень развития производительных сил и производственных отношений в зрелом социалистическом обществе предопределяет на этом этапе существенные качественные изменения и в отношении экономического стимулирования. Сформировавшаяся материально-техническая база социализма, новый культурно-технический уровень трудящихся и неуклонный рост благосостояния, развитие процесса дальнейшего обобществления социалистического производства, совершенствование социалистической кооперации труда, более решительный поворот к интенсификации производства, развитие планомерности в развитии народного хозяйства, присущей зрелому социализму, вызвали глубокие качественные изменения в отношении экономического стимулирования, конкретных целях, формах и условиях его организации. В этой связи приобретает важное методологическое значение постановка вопроса об экономическом стимулировании как элементе хозяйственного механизма развитого социалистического общества.

Производственные отношения в целом и их отдельные стороны приобретают на этом этапе адекватные им формы выражения. Происходит развитие, обогащение, усложнение их содержания. Все экономические законы и категории проявляют свое действие с наибольшей степенью полноты — адекватно природе социалистического строя²⁵; сущность экономических категорий, механизм их функционирования обнаруживается наиболее глубоко. Это обстоятельство относится и к экономическому стимулированию. В условиях развитого социализма исследование экономического стимулирования раскрывает нам глубинные черты, коренные закономерности его функционирования, которые не могли быть обнаружены в полной мере на начальном этапе социалистического строительства, а следовательно, и нельзя было использовать возможности и преимущества организации экономического стимулирования достаточно полно.

Признание экономического стимулирования экономической категорией не означает и не может означать абсолютизацию этой стороны дела. Оно лишь точнее определяет его сущность, природу и место в системе социалистических производственных отношений. Что же касается значения экономического стимулирования для развития социалистического производства, уровня его использования, то они зависят от всей системы отношений, включая и надстроечные. Но здесь речь идет не о природе экономического стимулирования, а о механизме организации его форм и методов, использовании путей их совершенствования. Этот механизм

²³ Маркс К., *Энгельс Ф.* Соч., т. 4, с. 133.

²⁴ Там же.

²⁵ Конечно, не следует думать, что подобная адекватность существует уже сейчас, в первые годы развитого социализма. Достижение адекватности не одновременный акт, это процесс расширяющийся и углубляющийся в условиях зрелого социализма.

включает и явления надстроечного характера: экономическую роль социалистического государства, КПСС, общественных организаций. Природу же экономического стимулирования, еще раз подчеркиваем, можно правильно охарактеризовать, если исходить из того, что экономическое стимулирование выражает одну из существенных частей производственных отношений, что оно является категорией политической экономики.

Экономическое стимулирование, отражая комплекс экономических отношений, также отражает взаимодействие общенародных, коллективных и личных экономических интересов. Общность экономических интересов социалистического общества следует рассматривать не в статике, а в диалектическом развитии, в динамике, что и должна обеспечить действенная организация экономического стимулирования, т. е. его применение как элемента хозяйственного механизма.

Под экономическим стимулированием как элементом (подсистемой) хозяйственного механизма необходимо понимать его (экономического стимулирования) организацию. Использование этого элемента хозяйственного механизма базируется на позиции объективно существующих отношений стимулирования как экономической категории. Организация, совершенствование и развитие экономического стимулирования как подсистемы выступает в виде осознанной и целенаправленной формы реализации этих отношений. Чтобы обеспечить гармоническое сочетание различных экономических интересов при учете ведущей роли общенародных интересов и направить их в нужное русло, необходимо опираться на научно разработанную систему методов и форм экономического стимулирования. При неудачной организации экономического стимулирования совпадение общенародных, коллективных и индивидуальных экономических интересов может и не произойти.

Экономическое стимулирование как элемент хозяйственного механизма социалистического общества обуславливает комплекс экономических усилий субъектов хозяйственной деятельности, которые обеспечивают преимущественное экономическое положение определенных производителей (коллективов и отдельных их членов), сумевших внести наибольший вклад в общественное производство. Следовательно, система экономического стимулирования направлена на то, чтобы поставить производственные коллективы и отдельных их членов в такие экономические условия, при которых достигаются высокие показатели работы (деятельности).

Организация и совершенствование экономического стимулирования как непосредственная целенаправленная практическая деятельность людей по разработке и использованию экономических стимулов означает не что иное, как проникновение в сложный механизм действия экономических законов, которые проявляются через дела людей, побуждаемых определенными экономическими интересами. Общество (в лице государства), а также экономические службы предприятий (объединений), учитывая потребности и интересы производителей, стимулируют их производственную (трудовую) деятельность и тем самым претворяют в жизнь требования объективных экономических законов социализма. Следовательно, организация экономического стимулирования является целенаправленным, планомерным процессом деятельности субъектов хозяйствования. Это и обуславливает важность сознательного фактора в создании и совершенствовании форм экономического стимулирования. «Сознание человека не только отражает объективный мир,— писал В. И. Ленин,— но и творит его»²⁸.

Поскольку система экономического стимулирования является элементом хозяйственного механизма, она выступает как одно из важных звеньев экономической политики социалистического государства и КПСС.

²⁸ Ленин В. И. Полн. собр. соч., т. 29, с. 194.

Экономическая политика государства и партии в организации стимулирования не является произвольной. Экономическое стимулирование как элемент экономической политики социалистического государства означает не отрицание объективного экономического стимулирования; а его эффективное использование на основе научного познания.

Осуществление намеченных в постановлении ЦК КПСС и Совета Министров СССР «Об улучшении планирования и усилении воздействия хозяйственного механизма на повышение эффективности производства и качества работы» новых мер по совершенствованию экономического стимулирования как подсистемы хозяйственного механизма является крупной хозяйственной политической задачей. Реализация этой задачи выдвигает новые требования к преподаванию курса политической экономии социализма. Следовательно, весьма важно в методологическом отношении определить место проблемы экономического стимулирования в курсе политической экономии социализма. В этой связи следует отметить, что вопросы, связанные со стимулированием, с активной ролью производителей и т. п., — предмет изучения социологии, социальной психологии и других отраслей научного знания. Однако в той мере, в какой это касается экономических отношений, которые отражает система экономического стимулирования как экономическая категория, они должны занимать определенное место и в политической экономии социализма. Кроме того, политическая экономия, будучи теоретической основой управления экономикой, не может не иметь управленческого аспекта, то есть, не может не быть нацеленной на выработку эффективных методов управления производством, и прежде всего планирования и экономического стимулирования.

Политическая экономия не только должна вооружать всех членов социалистического общества знаниями о законах развития коммунистического способа производства, но и служить основой научного хозяйствования и управления общественным производством, не только объяснять экономические законы движения производства, но и показывать пути их использования обществом в практике коммунистического строительства. Политико-экономические исследования и теоретические положения, которые касаются экономического стимулирования, могут успешно использоваться в хозяйственной практике, т. е. в процессе стимулирования коллективов социалистических предприятий (объединений) и отдельных работников. Опыт последнего десятилетия показал, что, только опираясь на выводы постоянно развивающейся экономической теории, можно выработать и успешно провести в жизнь систему экономического стимулирования и добиться повышения эффективности общественного производства. Следовательно, в процессе восхождения от абстрактного к конкретному, от глубинных закономерностей к конкретным формам и методам экономического стимулирования, теория должна достигнуть такого уровня, который может служить базой для принятия критических решений.

Политико-экономической основой совершенствования экономических связей (отношений), которые отражает система экономического стимулирования, служит более глубокое исследование проблемы соединения факторов производства при социализме. Суть заключается в разграничении проблем соединения со средствами производства социалистического общества как собственника и индивидуальных членов общества как тружеников. Первой проблемы при социализме не существует, она решена социалистической революцией, соединившей общество со средствами производства. Вторая проблема имеет место и в условиях развитого социализма. Ее решение выражается в организации включения каждого работника в процесс производства. Следовательно, при социализме существует проблема организации как индивидуального, так и коллективного соединения членов общества как тружеников со средствами и про-

дуктом производства как общественной собственностью. Это осуществляется посредством договорного включения работников в процесс общественного производства и организации правильной связи между общественной и личной собственностью, служащей экономической основой сочетания общественных и личных экономических интересов. Таким образом, установление связи между результатами общественного производства и присвоением материальных благ работниками или коллективами, ответственными за результаты, является важным моментом организации экономического стимулирования²⁷. Повышение практической значимости экономических стимулов в строительстве материально-технической базы коммунизма находится в непосредственной зависимости от более глубокой теоретической разработки этого сложного вопроса, который выражает одну из сторон основного экономического отношения социализма.

Кроме того, политическая экономия социализма призвана решить следующую задачу: исследовать природу, содержание и структуру системы экономического стимулирования. Она включает в себя создание единой целостной концепции экономического стимулирования, ориентирующегося на использование интенсивных факторов экономического роста, значительное повышение эффективности общественного производства на основе овладения достижениями научно-технической революции.

В этой связи, на наш взгляд, желательно было бы в дальнейшем в учебную программу по политической экономии социализма (250—300 часов) ввести в одну из тем специальный раздел, где бы рассматривался комплекс вопросов, связанных с содержанием и организацией экономического стимулирования социалистического производства. Правда, в программе курса политической экономии предусмотрены некоторые вопросы, касающиеся экономического стимулирования. Например, в теме «Характер труда при социализме» рассматриваются вопросы «Общественные и личные экономические интересы», «Материальные и моральные стимулы к труду»; в теме «Основы хозяйственного расчета» — вопрос «Материальная заинтересованность и материальная ответственность предприятий». На наш взгляд, при таком изучении проблемы экономического стимулирования теряется общетеоретическая и методологическая постановка вопроса, у студентов не остается полного и четкого представления о политико-экономическом содержании системы экономического стимулирования в целом, о его необходимости, формах и месте в экономической теории. Поэтому целесообразно ввести в тему «Факторы социалистического производства. Закон неуклонного роста производительности труда» комплекс вопросов, касающихся социально-экономической природы и сущности системы экономического стимулирования социалистического производства, его основных форм и принципов организации. Вместе с тем следует подчеркнуть, что вопросы экономического стимулирования в курсе политической экономии имеют не самостоятельное, а подчиненное значение.

Таковы некоторые методологические проблемы социально-экономической сущности экономического стимулирования социалистического производства, которые требуют, на наш взгляд, серьезного внимания исследователей. Богатейшие возможности для дальнейших теоретических обобщений открывают динамическое развитие экономики развитого социализма, коллективный опыт братских социалистических стран.

Вильнюсский госуниверситет им. В. Капсукаса
Межфакультетская кафедра
политической экономии

Редколлегия вручена
в апреле 1980 г.

²⁷ Экономическое стимулирование как метод управления производством представляет собой своеобразный механизм установления зависимости между размерами доходов производителей (коллективов и отдельных работников) и величиной их трудового вклада в создание совокупного общественного продукта и чистого дохода.